

BOURSOFIRST, L'OFFRE DE BANQUE PRIVEE DE BOURSOBANK, ATTEINT 2 MD€ D'ENCOURS ET S'ENRICHIT DE NOUVEAUX PRODUITS ET SERVICES

BoursoFirst¹

La Banque Privée par Boursobank.

Lancée fin 2024, l'offre patrimoniale BoursoFirst franchit le cap des 2 Md€ d'encours. Pour répondre au mieux aux attentes de ses clients patrimoniaux, Boursobank complète BoursoFirst avec un nouveau livret sans plafond et rémunéré à 2,40 %¹ jusqu'au 31 décembre, un enrichissement de son assurance-vie luxembourgeoise, et de nouveaux contenus digitaux en vidéos et podcasts.



Un nouveau livret BoursoFirst à un taux privilégié de 2,40 %¹ sans limite de montant

Réservé aux adhérents BoursoFirst, le livret BoursoFirst affiche un taux de 2,40 %¹ garanti jusqu'au 31 décembre 2026. Il propose le meilleur taux Boursobank sur l'épargne liquide (hors épargne réglementée), sans limite de montant, avec une disponibilité immédiate des fonds. Il est accessible à partir de 30 000 euros.

Ce livret s'adresse aux clients patrimoniaux souhaitant rémunérer sans risque leurs liquidités sur un horizon court ou moyen terme, tout en conservant une totale flexibilité.

Le contrat BoursoVie Lux accueille de nouvelles classes d'actifs et baisse ses tarifs pour les contrats importants

Afin d'élargir les possibilités de diversification dans un cadre optimisé, l'assurance-vie luxembourgeoise, qui propose déjà un univers d'investissement de près de 4 000 supports répartis en 7 classes d'actifs (actions françaises, internationales, fonds indiciels, monétaires, OPCVM, ...) s'enrichit encore avec le référencement de plus de 100 ETF.

La tarification évolue avec la mise en place de frais d'enveloppe dégressifs en fonction du montant du versement initial : de 0,40 %, pour un versement initial de plus de 5 M€, à 0,65 %, pour un versement de 150 000 € (montant minimum de souscription).



¹ Taux annuels bruts garantis jusqu'au 31/12/2026. Intérêts imposables et soumis aux prélèvements sociaux.





Un crédit lombard encore plus simple et flexible à partir de 2,95 %²

L'offre de crédit lombard gagne en flexibilité. Les clients peuvent emprunter de 101 000 € à 2 M€, sur une durée de 1 à 10 ans, avec la possibilité de cumuler deux crédits lombards si nécessaire.

La souscription s'effectue directement depuis l'application, en quelques clics, tout en conservant la liberté de gestion de leurs placements financiers nantis. Le crédit repose sur un mécanisme in fine : paiement des intérêts pendant la durée du prêt et remboursement du capital à l'échéance.

De nouveaux services exclusifs pour toujours mieux accompagner ses clients patrimoniaux

Pour aider les clients patrimoniaux à mieux comprendre, décider et agir sur leurs placements, Boursobank déploie de nouveaux formats de contenus digitaux :

- **Podcasts mensuels** dédiés aux grandes thématiques de la gestion de patrimoine : régimes matrimoniaux, transmission, succession, fiscalité, organisation patrimoniale, etc.
- **Émissions hebdomadaires** consacrées à l'actualité financière : décryptage des marchés, analyse des tendances et réponses aux questions concrètes liées à la gestion des avoirs.



Ces contenus viennent compléter le dispositif d'accompagnement des clients patrimoniaux de Boursobank qui bénéficient toujours d'une équipe de 20 conseillers dédiés et joignables du lundi au vendredi de 9h à 20h et le samedi de 8h45 à 16h30 (sauf jours fériés) pour répondre à toutes leurs demandes.

Bon à savoir : les clients Boursobank peuvent dorénavant gérer le compte-titres de leur holding patrimoniale unipersonnelle via l'offre gratuite Boursobank Business.

Dans le cadre de la gestion d'une holding patrimoniale, il est maintenant possible de faire fructifier les avoirs financiers détenus dans la société grâce à notre nouveau Compte-Titres Business, offre gratuite, proposant un large univers d'investissement : plus de 2 600 produits dont 1 200 OPCVM, plus de 1 000 actions françaises, 400 ETF, 20 obligations et une gamme d'ETN crypto-actifs.

² Ce taux de 2,95 % est le taux en vigueur au 14/04/26 pour un emprunt sur 12 mois. Offre valable pour toute demande de Prêt In Fine individuel finalisée depuis le 01/04/2026, réservée à toute personne cliente de Boursobank (prêteur) et titulaire d'un Compte Bancaire Boursobank et adhérente à Boursobank First, sous réserve de conformité et de complétude du dossier. Offre sous réserve d'étude et d'acceptation du dossier par Boursobank. Vous disposez d'un délai de rétractation de 14 jours.



Boursobank

La Banque Privée par Boursobank.

Boursobank, le meilleur de **Boursobank** : des produits, des avantages et des services exclusifs 100 % digitaux à destination des clients patrimoniaux.

PRODUITS EXCLUSIFS



ÉPARGNE

Produits structurés sur mesure



ÉPARGNE

Assurance vie luxembourgeoise



ÉPARGNE

Private Equity en direct



ÉPARGNE

Compte à terme boosté



CRÉDIT

Crédit lombard



ÉPARGNE

Livret Boursobank

AVANTAGES EXCLUSIFS



BOURSE

Tarif dédié Compte Titres et PEA

Frais de courtage de **0,07 %** pour les ordres au-delà de 20 000 euros et **gratuité des cotations US** en temps réel*



ÉPARGNE

Taux boostés Compte sur livret

Boost de rémunération sur le livret Boursobank+ de **+0,6 %**, soit une rémunération sans limite de montant de 2,10 %*



CRÉDIT

Remise exclusive Crédit immobilier

Remise de **0,30 %*** sur le taux standard pour les crédits immobiliers supérieurs à 1M€



BANQUE AU QUOTIDIEN

Carte gratuite Offre METAL

Services et avantages premium : paiements et retraits à l'étranger gratuits et illimités, cashback sur les dépenses cartes, assurances complètes

SERVICES EXCLUSIFS



Équipe dédiée

Traitement priorisé des appels et des demandes



Contenus dédiés

Webinaires, podcasts, articles sur les thématiques patrimoniales...

Pour 29 €/mois, les 3 premiers mois sont gratuits pour toute première adhésion*.



À propos de Boursorama



Boursorama, filiale de Société Générale, est un acteur pionnier et leader de la banque en ligne et de l'information financière.

Sa raison d'être est de simplifier la banque, de donner du pouvoir d'achat à ses clients et d'offrir, à chacun, la faculté d'agir sur son argent. Banque la moins chère de France pour la 18^e année consécutive, n° 1 du secteur bancaire avec un NPS à + 55, Boursorama compte plus de 8,8 millions de clients et offre une large gamme de 58 produits et services pour répondre aux besoins bancaires des clients : Banque au quotidien et paiement, Epargne, Investissement, Trading, Crédits, Assurances, et Bons plans.

Son portail d'information, www.boursorama.com est classé 1^{er} marque numérique économie-finance avec 136 M de visites en moyenne mensuelle en 2025 (ACPM – Fev 26).

Employeur engagé dans le développement durable et la RSE, certifié B Corp.



Retrouvez l'actualité de Boursorama ici. et toute son offre ici

Boursorama, SA au capital de 53 576 889,20€- RCS Nanterre 351 058 151 – TVA FR 69 351 058 151 – 44 rue Traversière, CS 80134, 92772 BOULOGNE BILLANCOURT CEDEX

Contacts presse : Boursorama - Céline Herbette, Responsable marque et relations presse 06 42 77 08 73 / 01 88 89 02 29 / service.presse@boursorama.fr / Amélie Monseur, Consultante Agence Backbone : 06 71 02 40 43 / amelie.monseur@backbone.consulting

